



## Chargé d'Affaires technico-commercial sédentaire

### - L'Entreprise

FLIPO-RICHIR intervient dans le domaine de l'**Energie**, des **systèmes Electriques**, des **Automatismes** et de la **Variation de Vitesse** sur des prestations de haut niveau technique dans de nombreux secteurs de marchés : industrie, datacenters, santé, infrastructure, militaire... Ses activités principales sont la maintenance et les rénovations et réparations sur sites et en atelier. En complément, elle assure des prestations de travaux neufs avec ingénierie, fournitures, installations et mises en service.

Ces activités se déploient dans 4 familles de matériels : les **Machines Tournantes Electriques** (Moteurs, Alternateurs), les **Transformateurs**, les **Groupes Electrogènes** et les **Automatismes Industriels**. Le fil conducteur de ces différentes activités est **l'Energie**, par les prestations réalisées dans le domaine de la production (alternateurs en hydroélectricité, en éolien, en turbines, en groupes électrogènes de production ...), la distribution (transformateurs), le secours (groupes électrogènes), le contrôle commande (automatismes et variation de vitesse), l'utilisation (moteurs électriques basse et haute tension), les économies d'énergie (variation de vitesse) et l'effacement (automatismes et groupes électrogènes).

La stratégie de l'entreprise repose sur 3 piliers : **l'innovation** et des projets de R&D menés en collaboration avec des Laboratoires de recherche, **l'international** avec une filiale en **Pologne**, une filiale en **Guinée** avec une activité en Afrique de l'ouest et centrale, **le renforcement de ses implantations en France** par des investissements importants en matériel et en formation de ses équipes. L'entreprise est fortement engagée dans une politique de Responsabilité Sociale et Environnementale pour l'ensemble de ses activités.

### - L'objectif

Sous l'autorité du Responsable de l'activité 'Machines Tournantes et Transformateurs', vous réaliserez les devis, suivrez les dossiers et contribuerez aux négociations : consultation de fournisseurs et prestataires, évaluation des travaux, chiffrage, rédaction des dossiers d'offres. Après commande, vous suivrez le déroulement de l'affaire en collaborant avec l'équipe de production et en optimisant les coûts. Vous assurerez le lien avec le Client et serez force de proposition pour des prestations de qualité pouvant générer des ventes additionnelles.

Vous serez amené à vous déplacer occasionnellement sur des sites Clients pour recueillir des données.

### - Nombre de postes à pourvoir :

- 1

### - Type de contrat

- CDI

### - Formation de base

- Type ' bac + 2 ' minimum suivie d'une expérience de 3 ans minimum dans une activité comparable. L'expérience prime sur la formation de base.

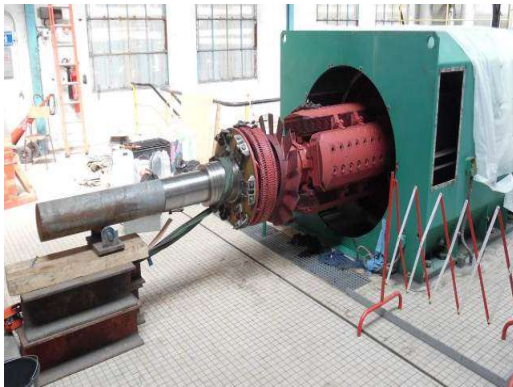
### - Expérience

- Expérience significative en machines industrielles :
  - Machines électromécaniques

- Réducteurs
  - Production ou transformation d'énergie
  - Lignes de production
  - ....
- **Compétences techniques**
- Impératives :
    - Equipements électriques et mécaniques industriels
    - Maîtrise de l'informatique de bureautique
    - Anglais niveau B2 minimum
  - Souhaitées :
    - Supervision de chantier
    - Ouvrages hydro-électriques
    - Appels d'offre publics (analyse, gestion, documentation)
- **Mission**
- Devis et offres :
    - Analyser des données préalables aux devis. Questionner
    - Prendre en compte le contexte client et les contraintes QHSE
    - Echanger des informations avec nos experts
    - Consulter des fournisseurs et prestataires pressentis
    - Chiffrer les prestations et fournitures, monter un plan de trésorerie
    - Réaliser ou faire réaliser des schémas
    - Formaliser les devis
  - Suivi de commande :
    - Préparer (documenter) les commandes pour réalisation
    - Approvisionner, rechercher l'optimisation des coûts
    - Analyser et vérifier les coûts d'approvisionnement et les temps de réalisation
    - Finaliser, documenter les affaires terminées, archiver informatiquement
  - Vous contribuez aussi à :
    - Faciliter la vente (argumenter techniquement, documenter le prospect)
    - Identifier des opportunités de vente complémentaire par la qualité de votre analyse
    - Répondre à des appels d'offres formels
    - Evaluer, qualifier de nouveaux fournisseurs
    - Faciliter le fonctionnement des équipes de production
    - Améliorer des procédés
- **Qualités humaines et relationnelles**
- Rigueur et respect des procédés
  - Proactivité
  - Collaboration et travail en équipe
- **Lieu de travail**
- Bureau de Seclin

- **Déplacements**
  - o Occasionnellement, France mais principalement Nord de Paris
- **Pré requis**
  - o Permis VL
- **Formation**
  - o Accompagnement par un Tuteur et formation par le Responsable de l'Activité
  - o Formation interne aux solutions et techniques, en nos ateliers
- **Salaire annuel**
  - o Suivant expérience

- **Exemples de matériels :**



Envoyer CV et lettre de motivation à : [contact@flipo-richir.com](mailto:contact@flipo-richir.com) en précisant le poste concerné dans l'objet du mail